



“(...) Trabajar bajo la modalidad SaaS me permite focalizar mis energías en gestionar mi compañía, contando a la tecnología como un aliado”

Federico Silvestrin, *Presidente Silfab*



Silfab es una empresa familiar de 80 empleados, con más de 5000 m2 de instalaciones que desde hace 20 años fue creciendo como proveedor de productos para la salud, contando hoy con más de 140 artículos relacionados con electromedicina, material descartable y artículos de ortopedia..

INTRODUCCIÓN

La empresa venía creciendo en forma sostenida en los últimos años pero no encontraba el software que le permitiera cubrir toda la operatoria de la organización; luego de un fracaso con el proveedor anterior y tras pasar por un riguroso proceso de selección, en el 2008 adquieren Calipso Corporate para cubrir toda la cadena de valor de la compañía.

USUARIOS

Actualmente trabajan 20 usuarios concurrentes que cubren todos los procesos involucrados en la compañía, y se están sumando dos nuevos para el sector de RRHH.

SOLUCIÓN

Se cubren los procesos de cadena de abastecimiento, producción, calidad, inventarios, compras, ventas, finanzas, contabilidad; actualmente se esta implementando RRHH y luego está previsto implementar CRM cubriendo así de punta a punta la cadena de valor extendida de la organización.

Si bien inicialmente habían elegido la modalidad tradicional, al momento del lanzamiento del proyecto optaron por trabajar con los servicios Calipso365.

IMPLEMENTACIÓN

La ejecución e implementación del proyecto se desarrolló durante 4 meses, y durante los dos meses que optaron por realizar el paralelo con su sistema anterior, se les brindó a modo de prueba la modalidad Calipso365 para que trabajen desde nuestra infraestructura, lo cual les resultó altamente satisfactorio y llevó a la dirección a optar por esta modalidad de trabajo en forma definitiva.

Participaron del proyecto un equipo interdisciplinario de ambas empresas (dos consultores y dos key users del cliente)



BENEFICIOS

Actualmente Silfab cuenta con información integrada y en tiempo real, accesible por los usuarios desde el lugar que la necesitan para realizar su trabajo y tomar decisiones.

Cabe destacar que si bien la empresa tiene una complejidad media, no cuenta con departamento de sistemas, y usando los servicios de Calipso365 para dedicarse de lleno al core de su negocio.

CONCLUSIÓN

“Incorporar Calipso a mi organización me permitió integrar toda la información generada en la empresa, y obtener en forma ágil información para la toma de decisiones, basada en la realidad del negocio. Esto sumado a las ventajas de trabajar bajo la modalidad SaaS me permite focalizar mis energías en gestionar mi compañía, contando a la tecnología como un aliado ” Federico Silvestrin.



www.calipso.com | info@calipso.com

Uspallata 867 – C1268AFC | Bs. As. – Argentina
Tel.: (54-11) 5172-1000

